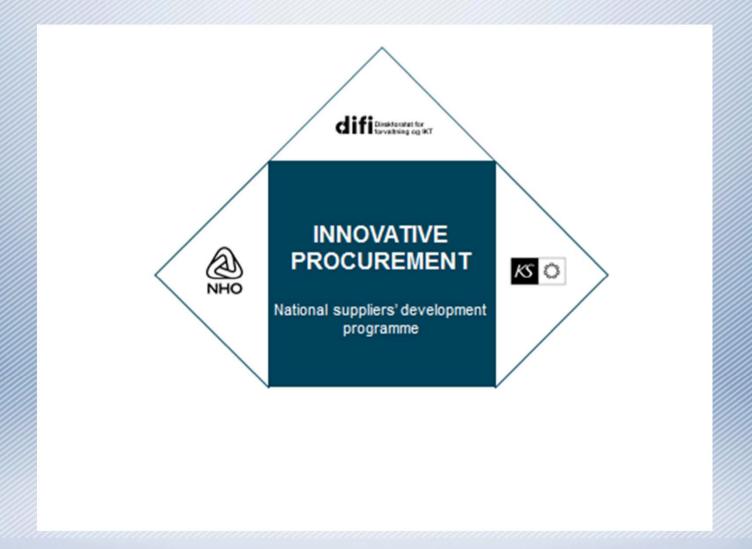








Organizational structure









Emphasizing dialogue – as early as possible



COMPETATIVE PUBLIC PROCUREMENT

FOLLOW-UP OF CONTRACT







Main steps to allow open and transparent dialogue



Broad invitation to the market



Written inputs from suppliers



Dialogue conference



1-1 meetings



Appraising all inpus and suggestions received

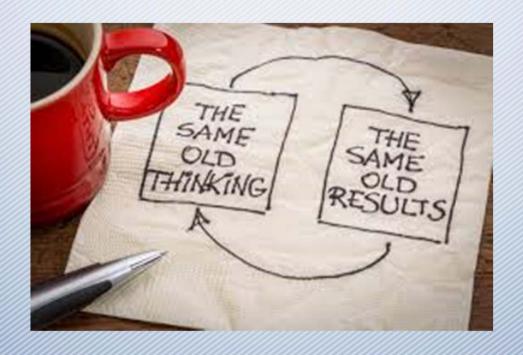


Tender formulationbased on **FUNCTIONS**









Portfolio examples challenging "business as usual"







ENERGIUTNYTTELSE AV BIOGASS



HIAS satte i 2010 en målsetting om å redusere mengden kjøpt strøm med 50 % innen 2020, målt mot 2010, og klimanøytral i 2020.



VURDERE BEHOV

HIAS ønsket en bedre utnyttelse av biogassen da de har vedtatt ambisiøse energi- og klimamål.



PLANLEGGE OG ORGANISERE

Ledelsesforankring og tverrfaglig arbeidsgruppe med fagmiljøene

RESULTATER

TJENER



på å selge gassen til AGA

utslipp av CO2

POTENSIELL EFFEKT

1,2-2 millioner

SPARER



3,6

på å redusere

Ved at andre kan ta i bruk teknologien

TOTAL GEVINST

9,2-10



avløpsanlegget samles

opp og oppgraderes til naturgasskvalitet

Metangass fra

2

Naturgassen selges til AGA



AGA skal fortrinnsvis selge gassen videre til bruk i busser og andre transportformål, eksempelvis postbiler



DIALOG MED MARKEDET

ldeen om en plan- og designkonkurranse ble født, målet ble å finne nye løsninger for å utnytte biogass på småskala avløpsrenseanlegg.



GJENNOMFØRE KONKURRANSE

HIAS IKS gjennomførte en plan- og designkonkurranse for teknologi for energiutnyttelse av biogass (avløpsrenseanlegg og et deponigassanlegg).







NoDig Municipality of Oslo







Best of luck with the dialogue!

We are here to support: tina.solvberg@nho.no





